

LA MESA DE ASOCIACIONES Y SELAE COMIENZAN LA RENEGOCIACION DEL CONTRATO

Aurelio Martínez, Presidente de SELAE, y Manuel Izquierdo, como Presidente de La Mesa de Asociaciones, acuerdan iniciar hoy, 12 de mayo, la revisión del contrato mercantil presentado a la red por el anterior Director de LAE, para adecuarlo al logro de los intereses empresariales que vertebran el nuevo operador SELAE.

No ha sido fácil, porque ha requerido humildad e inteligencia por ambas partes, pero los contactos reiterados han fructificado en un acuerdo sincero de que las asesorías jurídicas de ambas partes, operador y red comercial, se reúnan, a partir de hoy y sin receso, con el objetivo de limar diferencias y lograr un acuerdo que sirva a los mutuos intereses. El de SELAE es salir a bolsa en el mes de octubre próximo con el máximo valor posible, optimizando su recaudación de fondos para el Estado, que venderá el 30 %. El de La Mesa, conseguir un contrato digno para aquellos que lo quieran suscribir, que se preserven lo más posible los derechos históricos de los Administradores, conscientes de que el momento de la negociación es ahora, cuando seguimos siendo un grupo compacto con intereses compartidos.

La reunión mantenida con Aurelio Martínez ayer miércoles transcurrió por los habituales cauces de cordialidad y voluntad de entendimiento, por ello se aprovechó por los representantes de APLA (Miquel Barrull y Jordi Sastre), FENAPAL (Víctor Gión y Javier Fernandez) y por ANAPAL (Manuel Izquierdo, Jorge Martín y Pedro Lamata) acompañados de nuestro asesor jurídico y coordinador de las asesorías que trabajan para La Mesa de Asociaciones, Miguel Hedilla, para plantearle dudas y solicitudes urgentes que faciliten el buen desarrollo de la actividad de la red de ventas. Así, también se habló de los sábados de julio y agosto dejando libertad de elegir el estar abiertos o cerrados, según las características de las zonas donde estén ubicadas las loterías. Así mismo se habló de las funciones y el comportamiento de las delegaciones comerciales en las transmisiones, en la firma de contratos mercantiles, sobre los nuevos canales de venta, etc.. Pero se hizo hincapié sobremanera en transmitir a SELAE la necesidad de un nuevo estilo, un trato más respetuoso para una red que significa el 83% de la producción del extinto LAE. Y este nuevo estilo, el apoyo a una reconversión amable y sugerida, no impuesta e implementada por la coerción, se correspondería con una ampliación del plazo del paso al mercantil, que debe ampliarse o incluso quedar abierto, sin más. Aurelio Martínez ha quedado en estudiar las medidas con sus asesores, y confiamos de su sensibilidad política una respuesta positiva. Si queremos hacer empresa debemos entender que tenemos que compartir objetivos y maneras de hacerlo.

Al final de la reunión, volvió a reiterarse al Presidente la importancia de compartir un mismo modelo de red, y de trabajar juntos hacia él eliminando obstáculos. Por ello, la eliminación del concepto "prestaciones adicionales" en el contrato vigente consumió los minutos finales de la reunión, que quiso ser la sincera puesta sobre la mesa de SELAE de los objetivos de una red profesional, eficaz y rentable que quiere seguir siéndolo en un futuro crecientemente competitivo.